

DOUZONE BIZON IR GUIDE BOOK

2024.02.06

DOUZONE

기업을 위한 모든 ICT, 더존

더존은 ICT회사입니다.

ICT는 기업을 만들고, 유지시키며 기업의 성공을 돕습니다.

소통과 협업이 필요할 때, 인력을 관리할 때,

제품을 만들고 서비스를 제공할 때,

그리고 자금을 운용할 때, 기업의 정보를 보호해야 할 때

당신의 기업은 더존의 ICT를 통해 기업 잠재력이 극대화되는
놀라운 경험을 하게 될 것입니다.

DOUZONE

기업개요 03

WEHAGO 11

Amaranth 10 15

신사업 18

재무현황 33

합병 36

기업개요

01. 사업분야

02. ERP Line up

03. 매출현황(연결기준)

04. 매출분석(별도기준)

DOUZONE

국내 유일의 토털 기업용 솔루션 및 서비스 기업

사업분야 (기업용 솔루션)



ERP



그룹웨어



정보보안



전자팩스



전자세금계산서



On-Premise



Platform

주요고객



소규모기업
개인사업자



중소기업



중견기업



대기업

수익모델



라이선스
(가입비)



유지보수



커스터마이징



Platform
사용료



시장점유율

1위

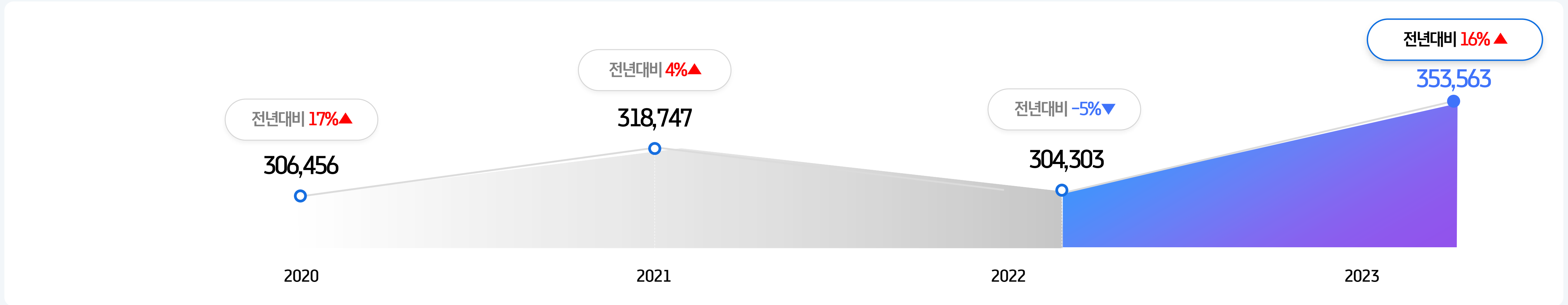
누적 고객수 기준



※ ERP 10은 구축형 ERP입니다.
※ LITE ERP 사업부문의 Smart A는 2025년까지 유지보수만 지원할 예정입니다.

매출액

3-1. 매출현황(연결기준)



[단위 : 백만원]

구분	2020	2021	2022	2023	전년대비 성장률 (%)
전년대비 성장률					
매출비중					
Lite ERP 사업부문 (Lite ERP, CLOUD, WEHAGO, 전자세금계산서)	98,419	93,347	84,591	91,518	25% -5% -10% 8%
Standard ERP 사업부문 (Standard ERP, CLOUD, Amaranth10, 그룹웨어 및 보안)	85,328	97,692	103,303	106,250	8% 14% 5% 3%
Extended ERP 사업부문 (ERP iU, ERP10)	61,986	72,273	65,283	82,775	-5% 17% -10% 27%
기타 (H/W, 모바일, 해외매출, 임대매출, 연결매출 등)	60,723	55,436	51,127	73,020	53% -9% -8% 43%

3-2. 매출현황(연결기준) : Lite ERP

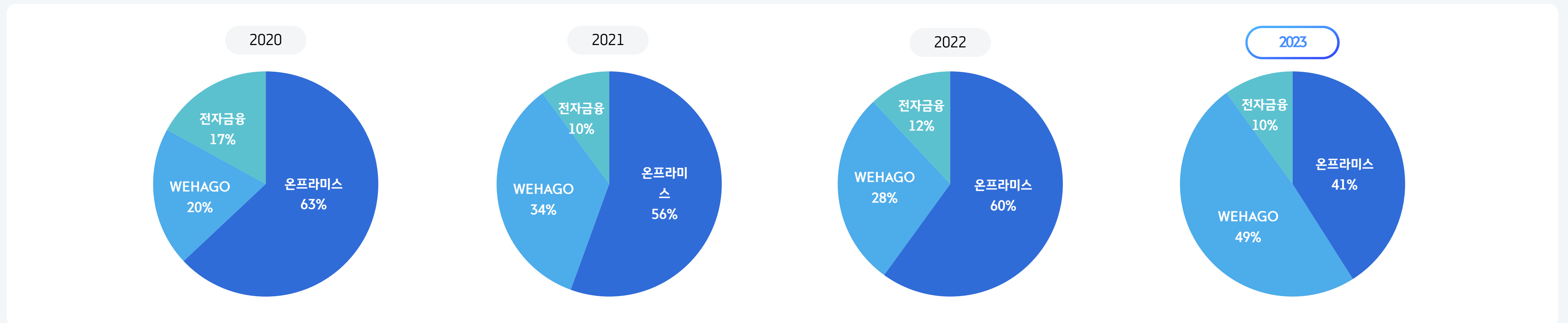
Lite ERP 사업부문 매출 현황

[단위 : 백만원]

구분	2020			2021			2022			2023		
	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중
Lite ERP (온프라이스)	61,723	-7%	20%	51,552	-16%	16%	50,620	-2%	17%	37,696	-26%	11%
WEHAGO	19,715	2164%	6%	32,125	63%	10%	23,700	-26%	8%	44,914	90%	13%
기타(전자금융등)	16,982	52%	6%	9,670	-43%	3%	10,271	6%	3%	8,908	-13%	3%
합계	98,419	25%	32%	93,347	-5%	29%	84,591	-10%	28%	91,518	8%	26%

주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기

Lite / 제품별 매출 비중 (%)



주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기

3-3. 매출현황 (연결기준) : Standard ERP

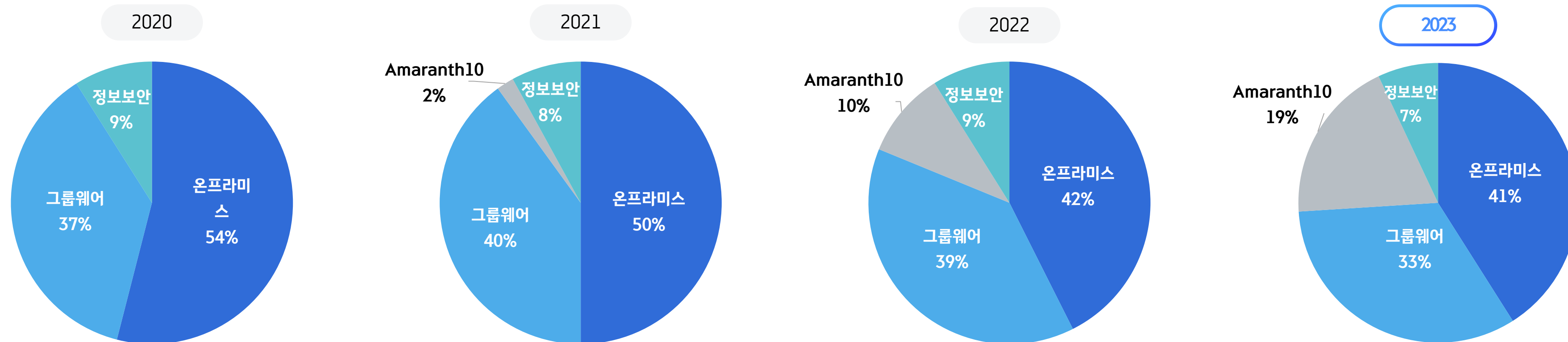
Standard 사업부문 매출 현황

[단위 : 백만원]

구분	2020			2021			2022			2023		
	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중
Standard ERP (온프라미스)	46,170	6%	15%	48,450	5%	15%	44,083	-9%	15%	43,545	-1%	12%
그룹웨어	31,423	14%	10%	39,383	25%	13%	39,953	1%	13%	35,526	-11%	10%
Amaranth10	-	-	-	1,916	-	1%	10,216	433%	3%	19,649	92%	6%
정보보안	7,735	-2%	3%	7,943	3%	2%	9,051	14%	3%	7,530	-17%	2%
합계	85,328	8%	28%	97,692	14%	31%	103,303	5%	34%	106,250	3%	30%

주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기

Standard / 제품별 매출 비중 (%)



주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기

3-4. 매출현황 (연결기준) : Extended ERP

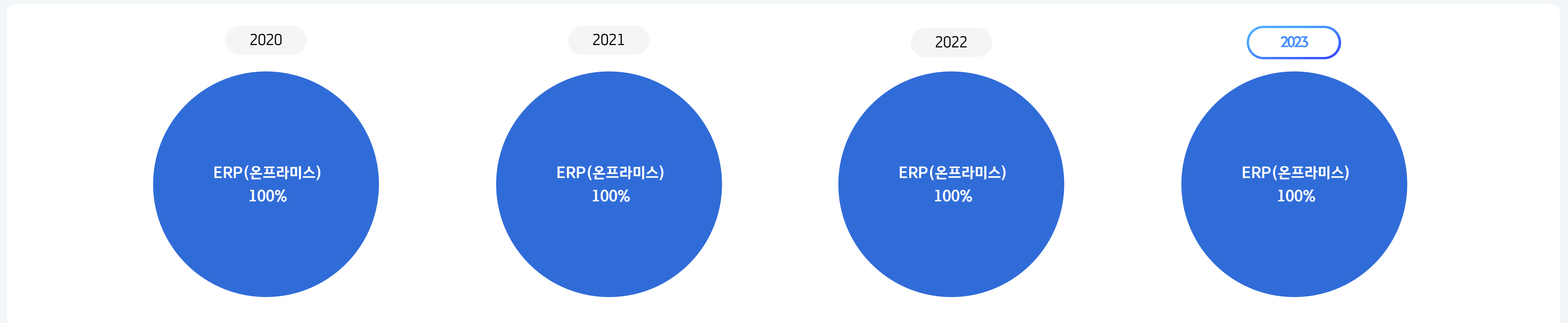
Extended ERP 사업부문 매출 현황

[단위 : 백만원]

구분	2020			2021			2022			2023		
	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중
Extended ERP (온프라미스)	61,986	-5%	20%	72,273	17%	23%	65,283	-10%	21%	82,775	27%	23%
합계	61,986	-5%	20%	72,273	17%	23%	65,283	-10%	21%	82,775	27%	23%

주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기

Extended ERP / 제품별 매출 비중 (%)



주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기

4. 매출분석 (별도기준)

- 2023년 신규 고객 매출 비중은 10%, 기존 고객의 업셀, 크로스셀로 인한 매출 비중은 90%로 기존 고객의 Loyalty가 높음
- 2023년 라이선스 매출 비중은 39%, 유지보수/사용료 매출 비중은 61%이며 유지보수/사용료 매출 성장세 지속

신규 고객 vs 기존 고객 매출 비중

[단위 : 백만원]

구분	2020		2021		2022		2023	
	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중
신규 고객	51,541	17%	50,204	16%	55,988	19%	31,645	10%
기존 고객	251,644	83%	263,573	84%	241,692	81%	300,454	90%
합계	303,185	100%	313,777	100%	297,680	100%	332,099	100%

라이선스 vs 유지보수/사용료 매출 비중

[단위 : 백만원]

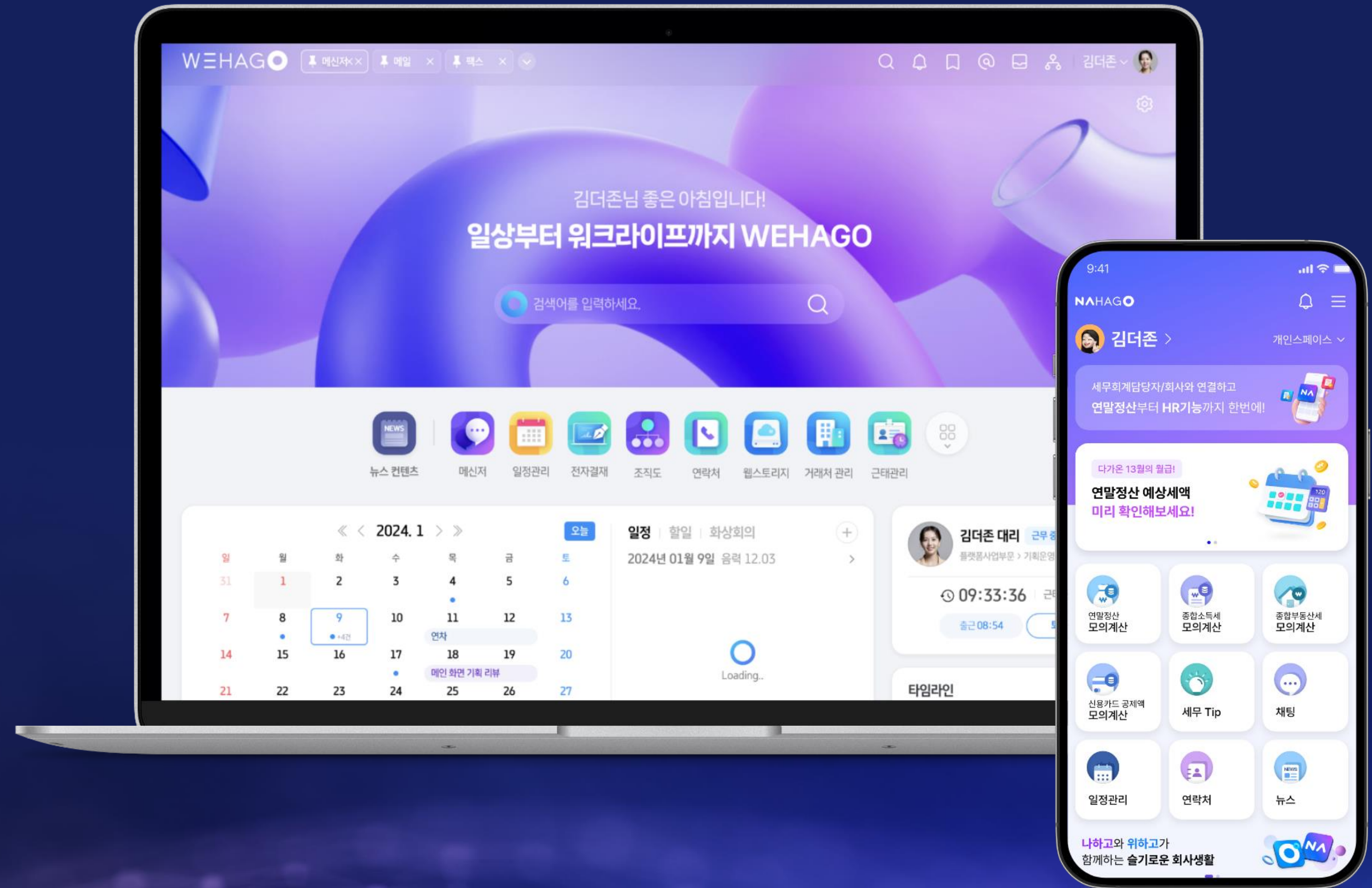
구분	2020		2021		2022		2023	
	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중
라이선스	130,370	43%	134,924	43%	114,221	38%	128,264	39%
유지보수/사용료	172,815	57%	178,853	57%	183,459	62%	203,835	61%
합계	303,185	100%	313,777	100%	297,680	100%	332,099	100%

WEHAGO

01. WEHAGO Platform

02. NAHAGO (나하고)

03. WEHAGO 고객 현황



- 기업에 필요한 다양한 업무 환경을 제공하는 **온라인 비즈니스 플랫폼 서비스**
- WEHAGO를 통해 축적한 BigData를 AI가 학습, 분석, 예측하여 FinTECH, X-Commerce, Advertisement 등 **신규 수익 모델 창출**

WEHAGO Platform



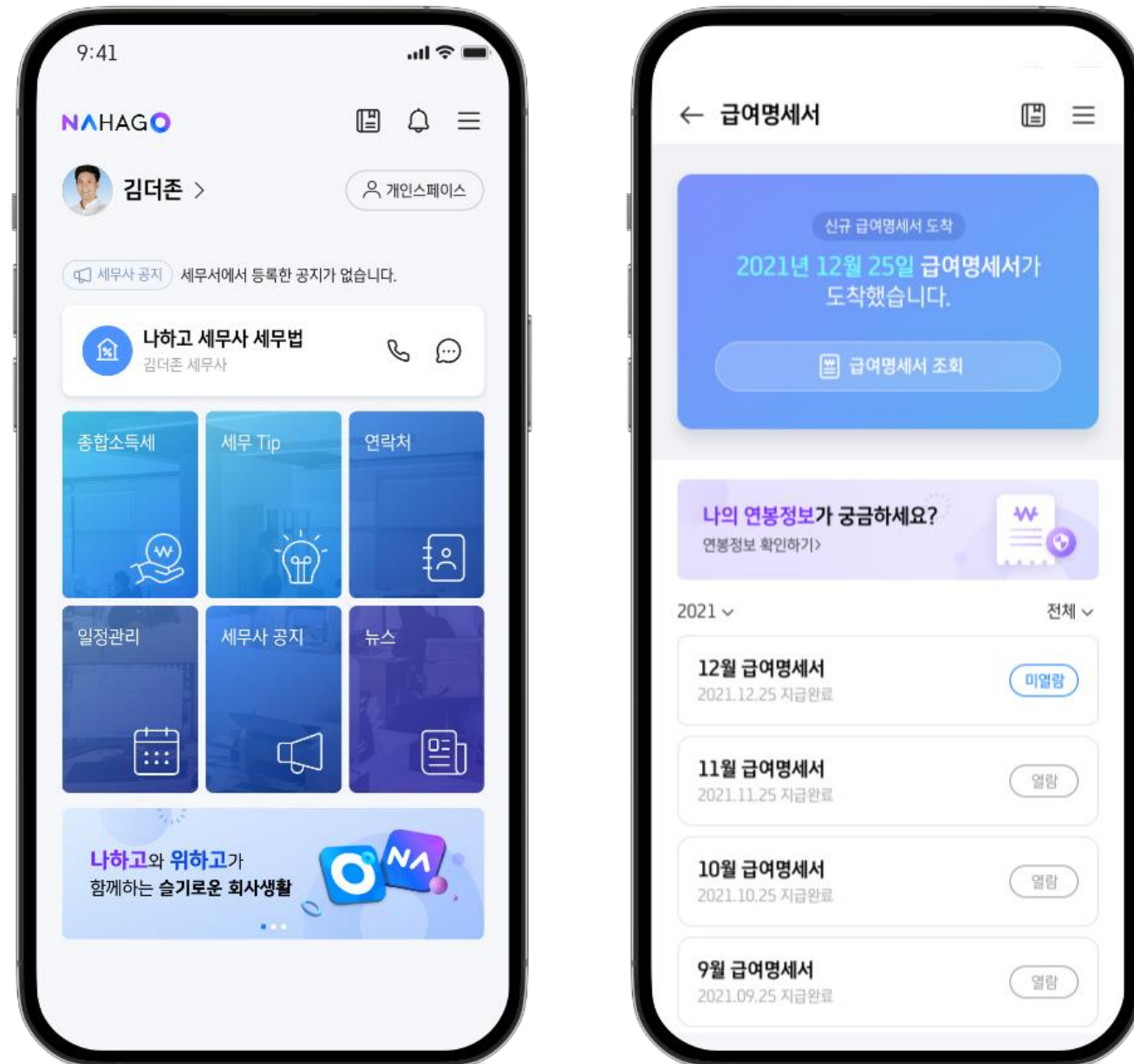
Lite ERP (Smart A 10)	기본서비스	부가서비스
 회계관리 (기업/세무사무소용)	 WE톡 (화상대화 포함)	 전자세금계산서 (사용량에 따라 과금)
 회계관리 (기업/세무사무소용)	 일정/할일/노트	 전자팩스 (사용량에 따라 과금)
 물류관리 (기업/세무사무소용)	 메일	 WE빌더 (홈페이지 구축 Tool)
 법인조정 (기업/세무사무소용)	 연락처	 회계관리 (법인/개인카드)
 개인조정 (기업/세무사무소용)	 거래처	 클라우드캠
 수입처관리 (세무사무소용)	 WE드라이브	 신용지킴이 LITE



- WEHAGO와 연동되는 직원과 기업을 연결한 어플리케이션
- 근로기준법 개정으로 의무화 된 급여(임금)명세서 교부, 근무시간관리, 연말정산, 전자결재, 회사전용 메신저를 갖춘 체계적인 프로세스 자동화

“회사와 직원과의 소통방법, 모바일 전용 무료 앱 NAHAGO”

모바일 전용 서비스 제공



시장 규모

1,200만 규모

WEHAGO
사용중인 기업

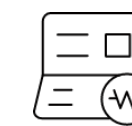
WEHAGOT
세무회계 사무소

WEHAGOT edge
소상공인 · 자영업자

주요 기능



임금명세서 교부



연말정산 간소화



근무시간 관리



회사 전용 메신저

3. WEHAGO 판매/전환 현황 및 매출 비교

- Lite ERP On-premise 고객 中 Cloud/WEHAGO로 전환하지 않은 기업 16,000여 기업 대상 적극적인 영업/마케팅 활동 진행하고 있음

〈표1〉 신규 판매 시 Cloud/WEHAGO 판매 비중

코로나 발생 (K-바우처)

구분	2019		2020		2021		2022		2023	
	판매건수	비율	판매건수	비율	판매건수	비율	판매건수	비율	판매건수	비율
On-premise	2,360	63%	1,944	43%	1,499	28%	1,478	33%	27	1%
Cloud/WEHAGO	1,372	37%	2,586	57%	3,854	72%	3,064	67%	4,083	99%
합계	3,732	100%	4,530	100%	5,353	100%	4,542	100%	4,110	100%

〈표2〉 기존 On-premise 고객 中 Cloud/WEHAGO 전환 고객

코로나 발생 (K-바우처)

구분	전환건 수				
	2019	2020	2021	2022	2023
기존 On-premise 고객 전환	3,187	6,542	6,377	3,493	18,680

주) 2019년부터 4분기부터 WEHAGO로 전환

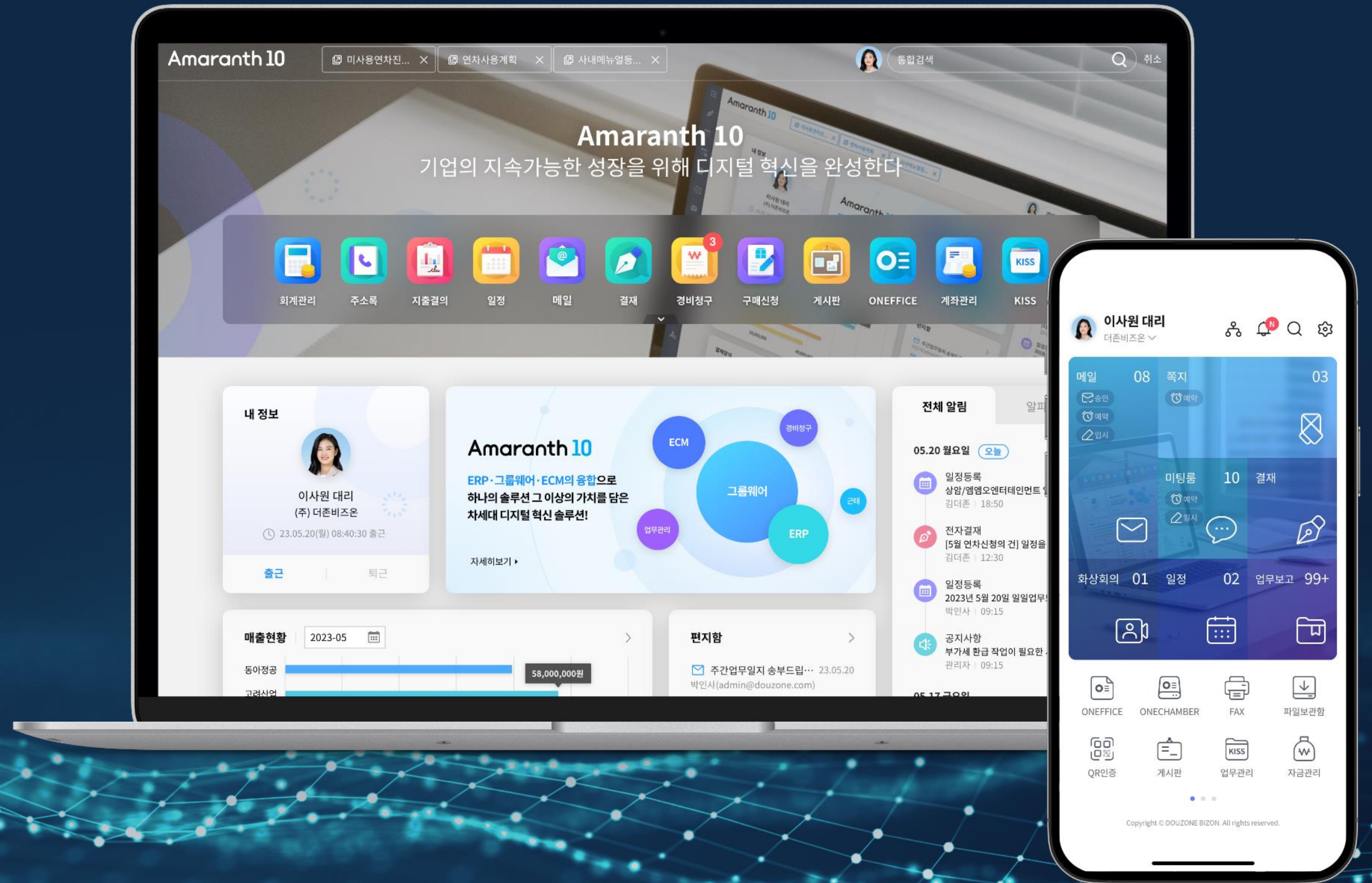
〈표3〉 On-premise 고객수 및 Cloud/WEHAGO 고객 수 현황

구분	고객 수	비율
On-premise 고객 수	16,238	27%
Cloud/WEHAGO 고객 수	43,292	73%
합계	59,530	100%

주) 2023년 12월 31일 기준

Amaranth 10

01. Amaranth 10



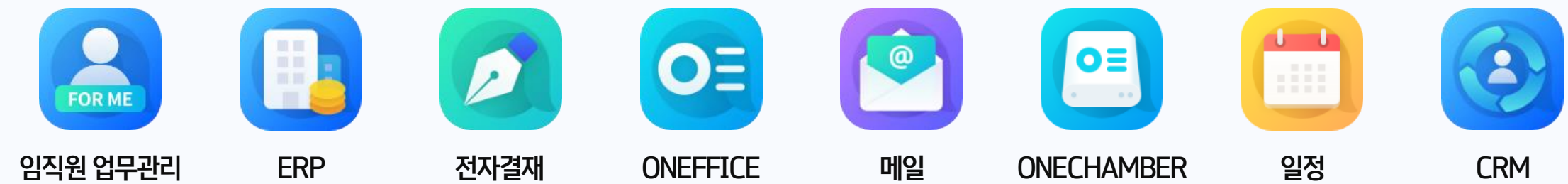
- ERP와 UC의 융합
- 기업의 핵심 업무 솔루션 간의 융합을 통해 새로운 가치를 창출하고 기업의 생산성 혁신을 추구하는 B2B 플랫폼

업무의 시작과 끝을 하나로 융합



Amaranth 10

업무 관리부터 의사결정,
문서 작성에서 공유와 협업, 전사적 자원관리부터
영업 프로세스에 이르기까지 Amaranth 10으로 제공



임직원 업무관리

ERP

전자결재

ONEFFICE

메일

ONECHAMBER

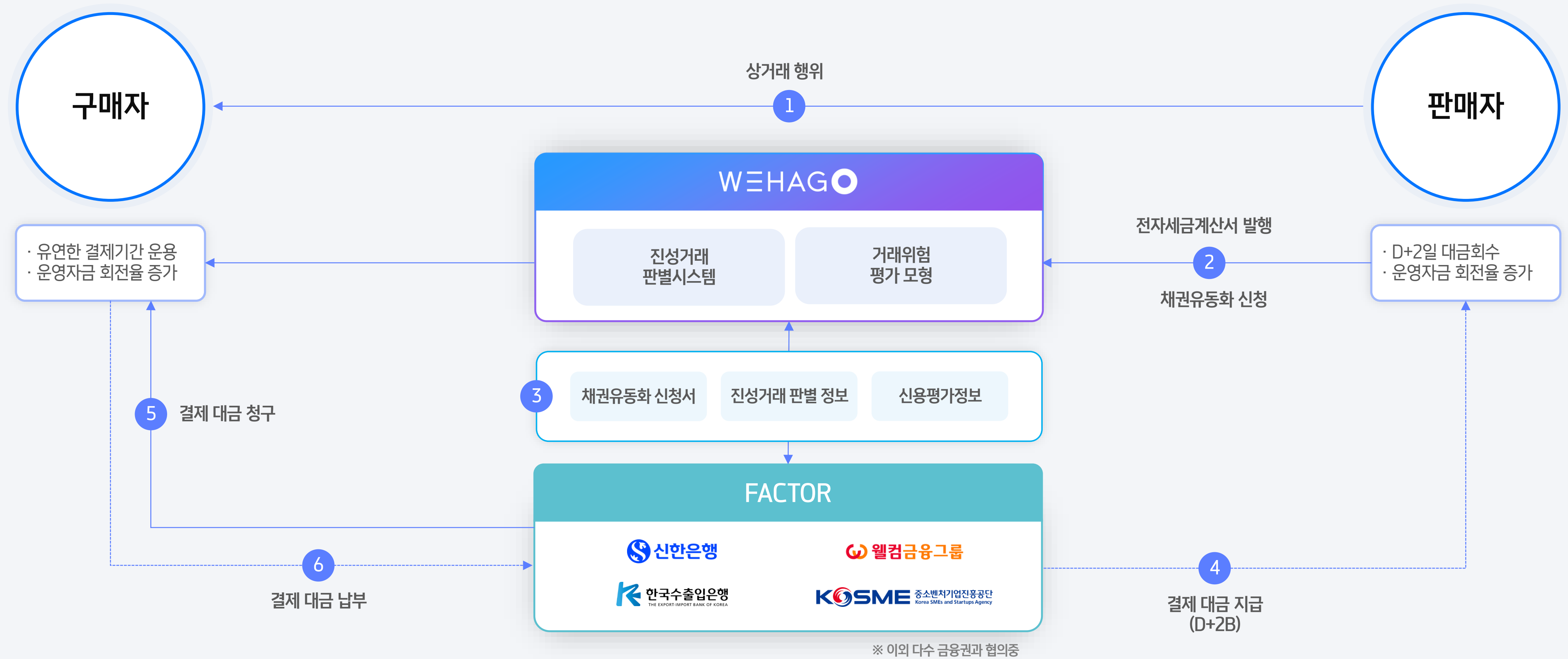
일정

CRM

신사업

01. Fintech
02. 기업정보조회
03. X-Commerce Platform
04. Healthcare Solution
05. AX Beyond DX
06. GEN AI DEWS
07. ONE AI
08. AI MLOps Platform

- 회계 빅데이터를 활용한 인공지능 기반 금융 서비스 / 서비스명 : **황금두꺼비**



· 유연한 결제기간 운용
· 운영자금 회전을 증가

· D+2일 대금회수
· 운영자금 회전을 증가

- 더존비즈온이 2021년 10월 27일 비 금융기관 최초로 취득한 기업정보조회업 라이선스를 (주)더존테크핀(더존비즈온·신한은행·SGI 합작법인)에 이전
- 더존테크핀 기업등급제공업 신규 라이선스 본인가 취득 목표
- 본인가 취득까지 승인과정에서 상당기간 소요 예상되며 취득 후 매출채권팩토링사업 본격화 예상

개정된 신용정보업

기업정보조회업

기업정보를 수집, 통합, 분석 가공하여 제공

더존비즈온, 2021년 10월 27일 라이선스 취득

2023년 10월 18일

더존테크핀으로의 라이선스 이전에 대한
예비 인가 획득

기업등급제공업

기업, 법인의 신용평가를 통해
등급을 생성/제공

2023년 10월 18일

더존테크핀의 라이선스 신규 취득
예비 허가 획득

기술신용평가업

기업의 기술가치 등을 평가하여
기술신용정보를 생성/제공

- X-Commerce는 도소매 유통+MRO 마켓플레이스+미디어커머스 등 다양한 이커머스 형태와 더존의 다양한 서비스가 결합되어 다수의 거래기업이 활용 가능
- X-Commerce 플랫폼과 연계 서비스를 통해 모든 거래가 가능한 원스탑 토탈 서비스 제공이 목표

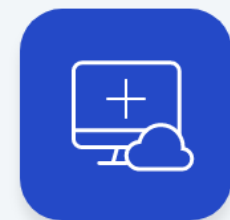


기업정보	ERP 전자계산서	WEHAGO 서비스	핀테크	풀필먼트	...
<ul style="list-style-type: none"> · 거래처 신용 정보 · 거래 빅데이터 제공 	<ul style="list-style-type: none"> · 자동 회계 전표 처리 · 상품/주문/정산 정보 연동 	<ul style="list-style-type: none"> · 화상회의/문자메일 팩스 등 · WEHAGO ONE 비즈커넥트 	<ul style="list-style-type: none"> · 매출채권유동화 · 구매자금지원 	<ul style="list-style-type: none"> · 판매 업무 간소화 · 통합 배송 및 재고 관리 효율화 	<ul style="list-style-type: none"> · ...

더존비즈온 X-Commerce Platform

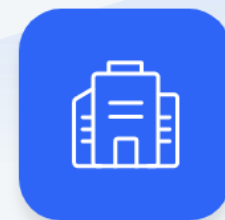
다양한 헬스케어 구성원들을 하나의 통합된 CareNetwork로 구축하여, 헬스케어 생태계를 선도

CARE NETWORK



의료 빅데이터 플랫폼

- 정밀의료 서비스 플랫폼
- 병원별 임상데이터 웨어하우스
- 데이터 클렌징 및 라벨링
- 데이터 가공 및 분석 도구
- 의료 AI 마켓플레이스
- 임상 의사결정시스템



기업도시(의료클러스터)

- 기업연구소, AI 스타트업
- 제약회사(신약개발)
- 보험사 및 의료데이터 분석 리포팅
- 학교(인력양성)



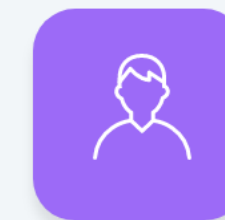
병원

- 상급종합병원
- 종합병원
- 일반 병의원
- 의료정보공유 및 협진체계



공공기관

- 심사평가원, 건강보험공단 연계
- 지자체 의료복지 서비스
- 국가적 재난상황 병상 자원 관리



국민(환자)

- 모바일 플랫폼 중심의 마이데이터
- 환자중심 의료 앱서비스

의료 패러다임의 전환

- 헬스케어 산업은 ICT와의 융합을 통해 의료 빅데이터 알고리즘 기반의 개인 맞춤형 진단/치료 및 사전 예방으로 미래 의료 패러다임 전환



의료데이터와 ICT의 융합

- 개인의 맞춤 치료와 예방적 치료의 경우 다양한 의료정보와 ICT기술의 융합에 필요함



헬스케어(의료산업)와 ICT 산업의 만남/융합은

의료에 필요한 다양하고 방대한 정보를 분석하고 활용할 수 있도록 만들어주며, 삶의 질 제고를 위한 새로운 의료를 실현하는 환경 제공

진료부터 효율적인 커뮤니케이션, 회계, 경영관리까지 의원의 모든 업무를 하나로 해결

환자관리

- 개인별 병역 추적 관리 서비스
- 환자 집종의 진료 환경 제공

전자차트

- 접수, 진료, 원무, 진료지원, 청구 등 모든 데이터가 하나로 연결된 EMR 제공

커뮤니케이션 툴

- 원내 원활한 소통
- 효율적인 업무 관리

클라우드 서버관리

- 최적의 사용환경, 강력한 보안 서비스 제공
- 클라우드 컴퓨팅 서비스로 관리비용 절감

외부연동

- 다양한 검사결과 연동 (자체 통합 서비스)
- 신속한 의사결정 가능

경영관리

- 세밀한 병원 경영상태 파악
- 청구 데이터 활용
- 삭감방지를 통해 수익성 개선

WEHAGO H



AX, Beyond DX

AX

AI Transformation (eXperience)

전 사업 분야에 맞춤형 AI 모델 적용을 통한
업무 혁신 및 새로운 가치 창출

DX

Digital Transformation

기업의 업무방식과 비즈니스 환경을
디지털 기술 기반으로 전환



AI와의 연결을 통한 AI Transformation 대표 기업으로의 도약

AI 비서(AI Assistant)

- 전문지식 AI 검색, Q&A
- 위하고 민원서류 발급 도우미
- 더존 서비스 도우미

ONE AI (문서 작성/편집)

- AI 문장 편집 및 이미지, 음성 생성
- AI 문서 분석 및 질의응답
- AI 교차 검증
- AI 메신저

AX BI (MLOps 플랫폼)

- DW (데이터 수집, 관리, 활용을 위한 서비스)
- AI Labeling (비정형 데이터 레이블링 서비스)
- Simulator (예측 모니터링 지원 서비스)
- WEHAGO BI (데이터 시각화 지원, 리포팅 서비스)

GEN AI DEWS (개발도구)

- AI Query Builder
- AI Front Builder
- Dev Chatbot



개발 패러다임의 전환 AI의 도움을 받아 프로그램 소스 코드를 완성하고, 오류를 줄이며, 품질을 향상시켜 S/W개발 비용을 획기적으로 줄임



모든 설계, 개발자 마다
똑똑한 AI 개발자*가 생김



GEN AI DEWS는 AI가 프로그램 소스 코드를 쉽게 생성할 수 있도록 도와주는 개발 툴

1. 전문적인 개발자가 작성하는 프로그램 소스 코드를 AI가 대신 개발해주는 개발툴
2. 설계서 등 개발 산출물 까지 자동 생성 함으로써 비용 절감 및 코드 표준화로 인한 유지보수 향상
3. 초급 개발자도 별도의 교육 없이 개발 가능

개발 시간 단축

· 자동화된 코드 작성*

AI는 반복적인 코딩 작업을 자동화할 수 있어 개발자가 수작업으로 코드를 작성하는 것보다 개발시간을 줄여줌. 이는 특히 대규모 프로젝트나 복잡한 시스템에서 유용.

· 예측 코딩*

AI 도구는 개발자가 다음에 작성할 코드를 예측하고 제안할 수 있어 코딩 과정이 더 빠르고 효율적.

오류 감소 및 코드 품질 향상

· 실시간 오류 검출 및 수정 제안*

AI는 코딩 중 발생할 수 있는 오류를 실시간으로 감지하고 수정 방법을 제시함으로써 개발 과정에서의 지연 시간이 줄어듬.

· 고급 코드 분석

AI는 복잡한 코드를 분석하고 잠재적인 오류나 비효율적인 부분을 식별함으로써 개발자가 간과할 수 있는 부분까지 파악.

· 코드 최적화

AI는 코드를 더 효율적으로 만들기 위한 최적화를 제안함으로써 전체 애플리케이션의 성능과 안정성을 향상.

비용절감

· 산출물 생성*

수작업이 많고, 반복적인 산출물 작성을 AI가 대신 생성해 주며, 유지보수에 용이 (더존 ONEFFICE, WORD, PDF)

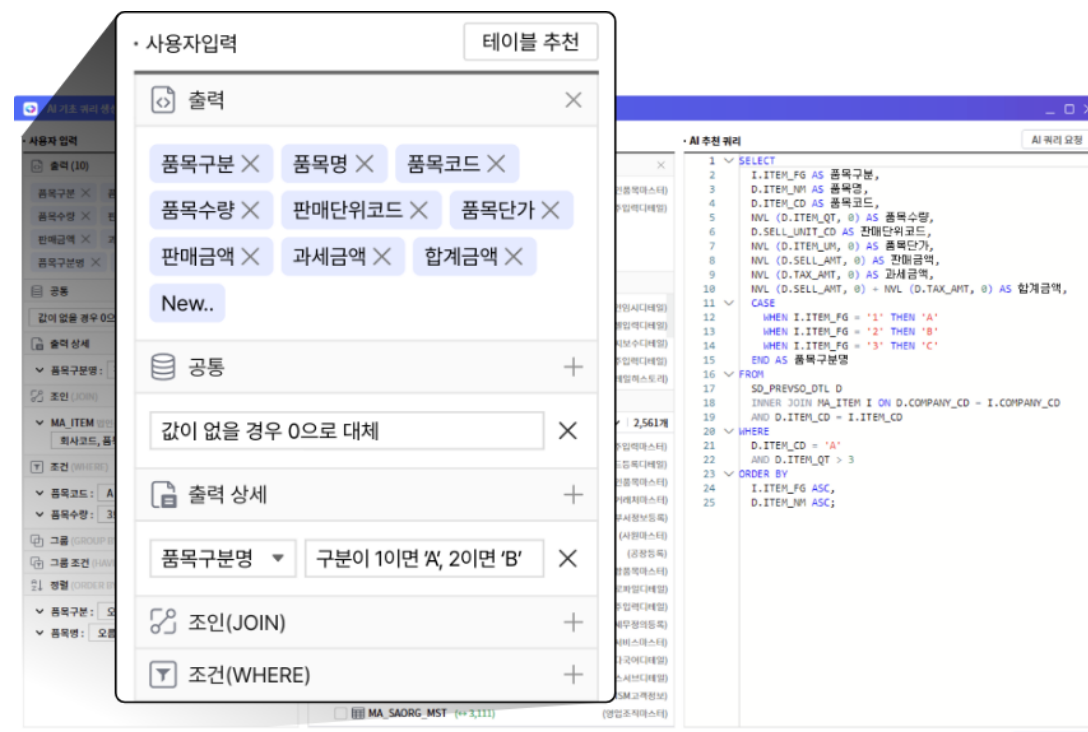
· 리소스 최적화

AI를 통해 개발 과정에서 필요한 리소스를 더 효율적으로 할당하고 사용할 수 있음.

· 개발자의 집중

AI가 단순하고 반복적인 작업을 처리함으로써 개발자는 더 창의적이고 중요한 작업에 집중할 수 있음.

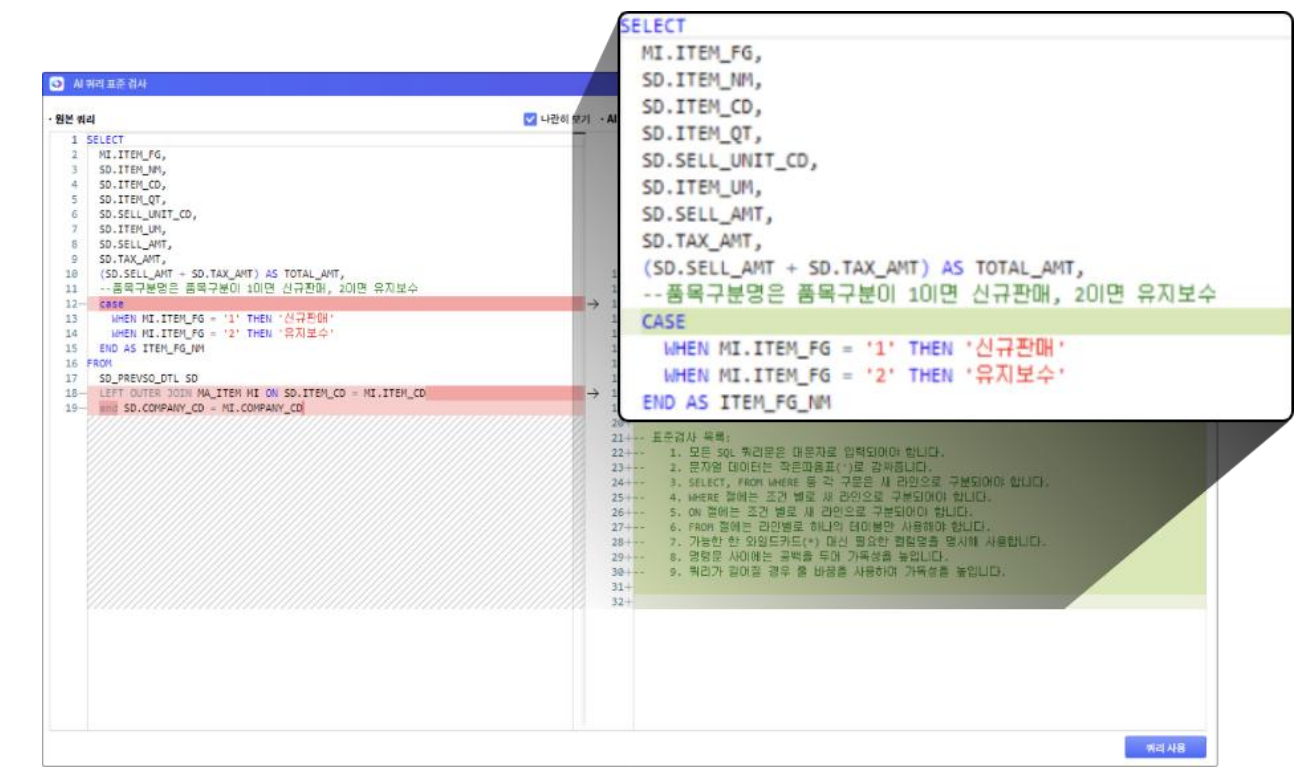
문장으로 화면에 보일 내용 입력



코드 생성 (쿼리)



예측 코딩 및 수정제안



ERP 10 메뉴 완성

수주일	납품요청일	수주문서번호													
2023-01-05	2023-01-25	SO202301000000403													
No	계약명	수주일	납품요청일	수주문서번호	영업부	영업종류	제품군	영업구분	영업그룹	구입계약번호	수량	수량단위	수량액	결제조건	영업담당자
1	[계약명]	2023-01-05	2023-01-25	SO202301000000403	영업부	영업	ICUC	영업	영업		3000	계약물	50,000	현금 지급 즉시 결제	
2	[계약명]	2023-01-05	2023-01-25	ESP202301000000223	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
3	[계약명]	2023-01-05	2023-01-25	ESP202301000000223	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
4	[계약명]	2023-01-05	2023-01-25	ESP202301000000229	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
5	[계약명]	2023-01-05	2023-01-25	ESP202301000000229	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
6	[계약명]	2023-01-05	2023-01-25	ESP202301000000275	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
7	[계약명]	2023-01-11	2023-01-11	ESP202301000000821	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	300,000	현금 지급 당일 결제	
8	[계약명]	2023-01-11	2023-01-11	ESP202301000000821	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	86,300,000	현금 지급 즉시 결제	
9	[계약명]	2023-01-11	2023-01-11	SO202301000000821	영업부	영업	SmartA	영업	영업		3000	계약물	21,500,000	현금 지급 즉시 결제	
10	[계약명]	2023-01-27	2023-01-27	ESP202301000000822	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	300,000	현금 지급 당일 결제	
11	[계약명]	2023-01-27	2023-01-27	ESP202301000000822	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	2,800,000	현금 지급 당일 결제	
12	[계약명]	2023-01-30	2023-01-30	ESP202301000000223	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
13	[계약명]	2023-01-30	2023-01-30	ESP202301000000229	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
14	[계약명]	2023-01-30	2023-01-30	ESP202301000000275	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
15	[계약명]	2023-01-30	2023-01-30	ESP202301000000293	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
16	[계약명]	2023-01-30	2023-01-30	ESP202301000000276	영업부	영업	SmartA	영업	영업		2000	계약물	1,165,000	현금 지급 당일 결제	
합계														134,790,000	

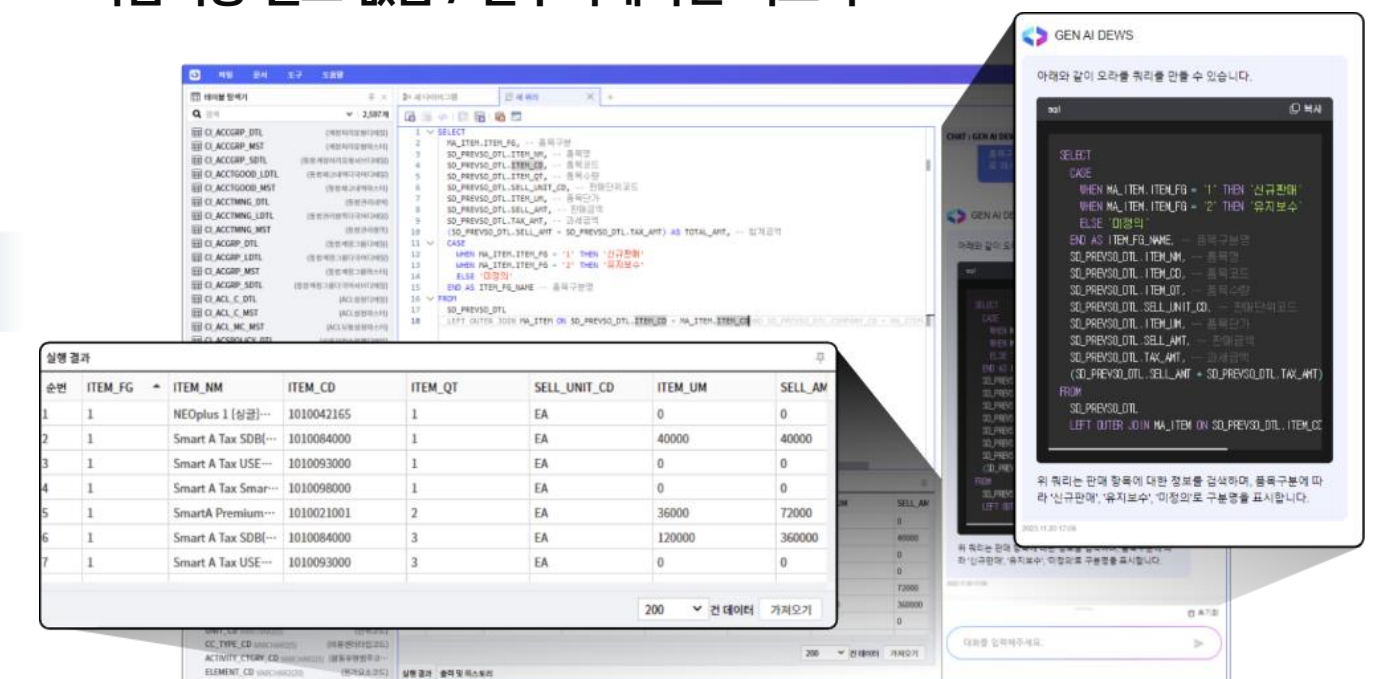
코드 설계서

· 수작업이 많고, 반복적인 산출물 작성을 AI가 대신 생성



코드 챗봇 / 실행결과 확인

· 학습비용 필요 없음 / 할루시네이션 최소화

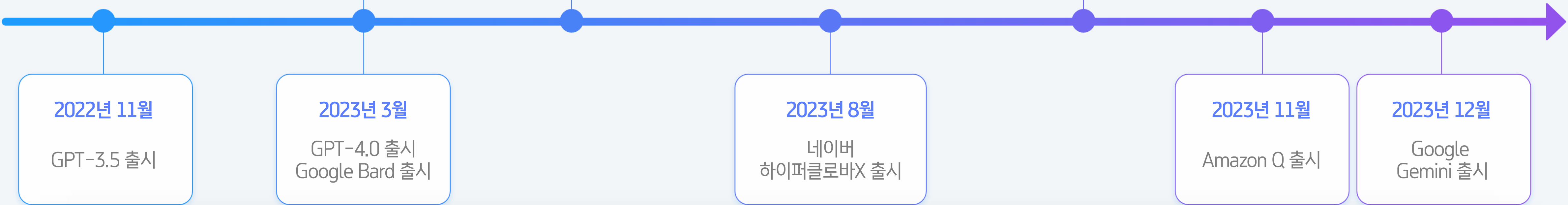
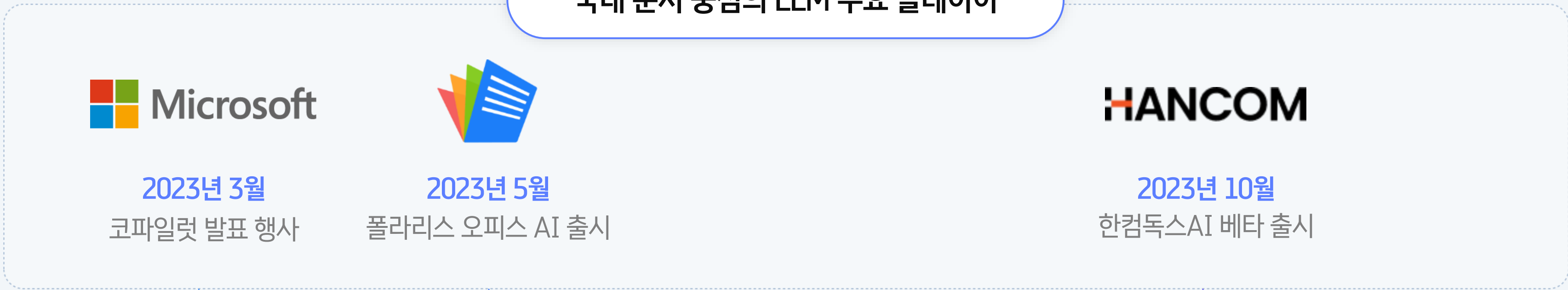


현재는 생성형 AI(LLM) 시대

ChatGPT 3.5 출시 이후 시작된 생성형 AI시대의 시작, AI가 불러온 신산업혁명

LLM이란? 문장의 의미를 이해하고 새로운 텍스트를 생성하며, 다양한 언어 작업을 수행할 수 있는 인공지능 모델

국내 문서 중심의 LLM 주요 플레이어



자연어 기반 LLM 문서 생성 국내 시장은 연간 14.9%의 성장세를 보이고 있으나, 기업 데이터의 활용을 통한 AI 문서 저작 도구 기반의 플랫폼 연구와 출시는 전무한 상태

ONE AI로부터 시작하는 기업 데이터 통합 AX, Beyond DX

더존이 가진 “정형/비정형 DATA”를 활용한 차별화된 AI

AI 시장 동향



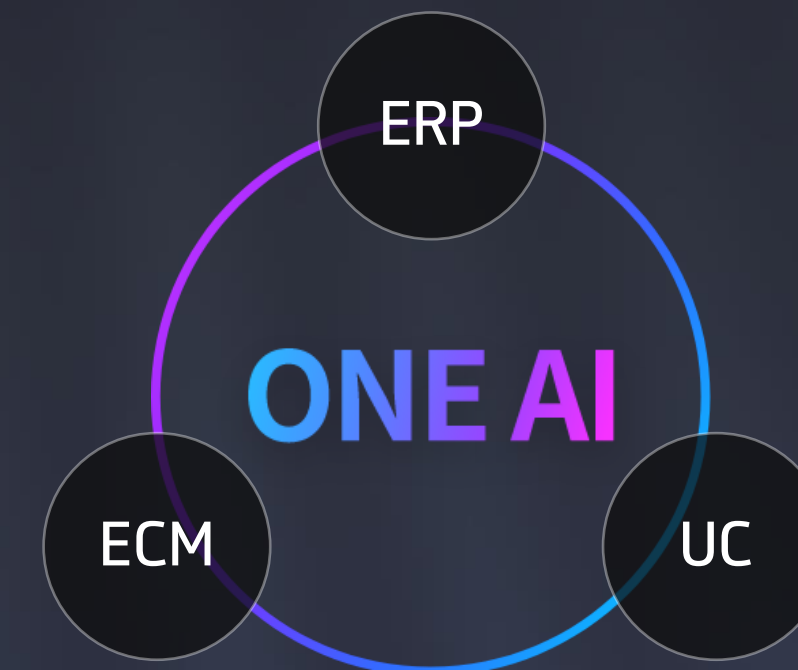
Amazon Q



Microsoft 365 Copilot

- 문서에 국한된 AI 솔루션 제공
 - 문서 생성 및 분석이 특화된 솔루션을 제공하지만 결재/메일/ERP등 단순 문서작성과 문서분석을 벗어난 업무에 빠르게 적용하기는 어려움
- 챗봇 기반의 단순한 AX 제공
 - 다양한 기업 업무 맞춤형 서비스 보다는 범용 데이터 활용에 포커스를 맞춘 Chatbot 형태의 UI/UX 제공으로 원하는 데이터 가공을 위해서는 전문AI 프롬프트 작성 능력이 요구됨
- 보안에 취약한 AI 서비스
 - 업무용 소프트웨어와 결합되지 못한 독립 서비스로 개인PC에 관련 데이터를 저장후 해당 서비스에 사용하는 방식으로 기업의 데이터 유출과 개인정보 보호에 취약

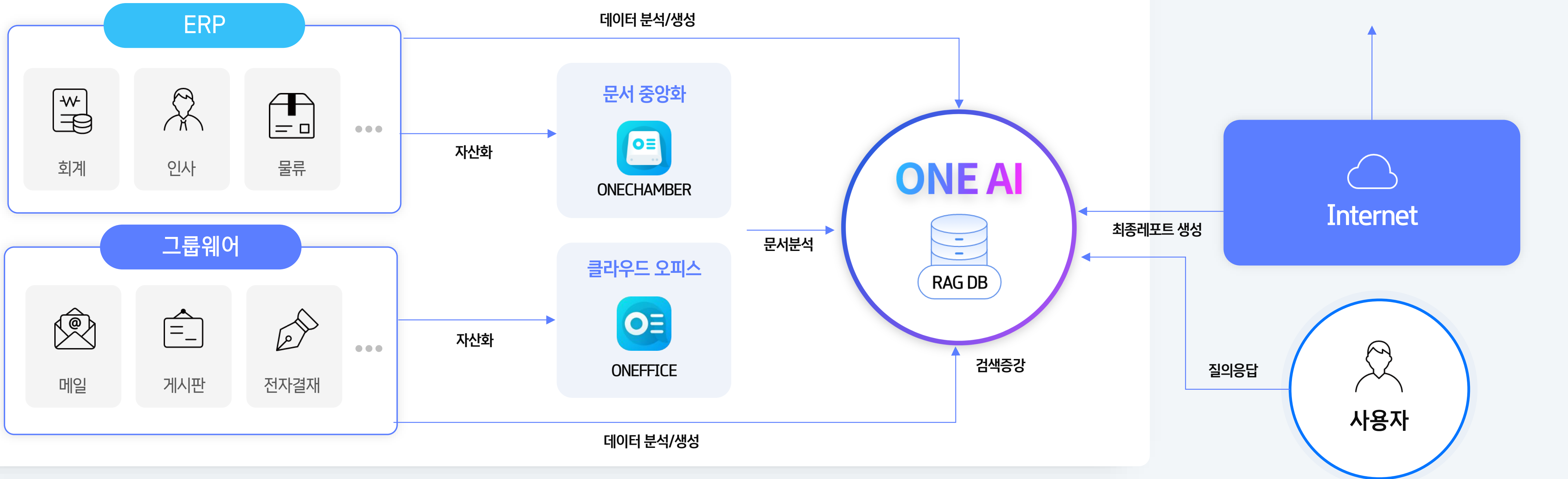
더존 AI 방향성



- 솔루션에 최적화된 AI문서 처리
 - ERP/UC/ECM 전반에 걸친 메뉴별 맞춤형 AI적용을 통해 다양한 업무에 AI데이터 작성 및 분석으로 업무 효율성 향상
- 향상된 AX 경험 제공
 - AI최적화된 맞춤형 UI/UX 적용을 통해 AI프롬프트 작성 지식 없이 빠른 업무 수행 가능
- 기업 데이터 보안에 최적의 AI솔루션
 - 솔루션에 AI가 융합 개발됨으로써 PC에 콘텐츠를 받을 필요가 없이 클라우드 솔루션 내에서 콘텐츠와 AI의 연계가 이루어지고 기업 데이터 보안에 최적화된 MS Azure OpenAI 와의 연계를 통해서 강력한 기업보안 AI 경험제공

- RAG AI기술을 통해서 내부 데이터를 외부 유출 없이 ONE AI가 분석하여 안전한 기업 업무 환경 조성
- 내부 데이터 분석을 통해 기업에 최적화된 답변 제공으로 신속한 의사결정 지원
- 기업의 데이터를 별도 학습하지 않는 기업용 서비스에 최적화된 Microsoft Azure Service 연계

Amaranth 10



더존비즈온의 AI 전 주기 지원 플랫폼 AXBI는 전 산업영역의 데이터를 손쉽게 수집·분석·가공하여 AI 모델을 개발/학습할 수 있는 클라우드 기반 MLOps (Machine Learning Operations) 플랫폼으로 기업/공공/의료 등 다양한 산업영역에서 하나의 플랫폼을 통해 데이터 기반의 AI 혁신을 실현할 수 있습니다.



재무현황

01. 재무현황

02. 재무현황 분석

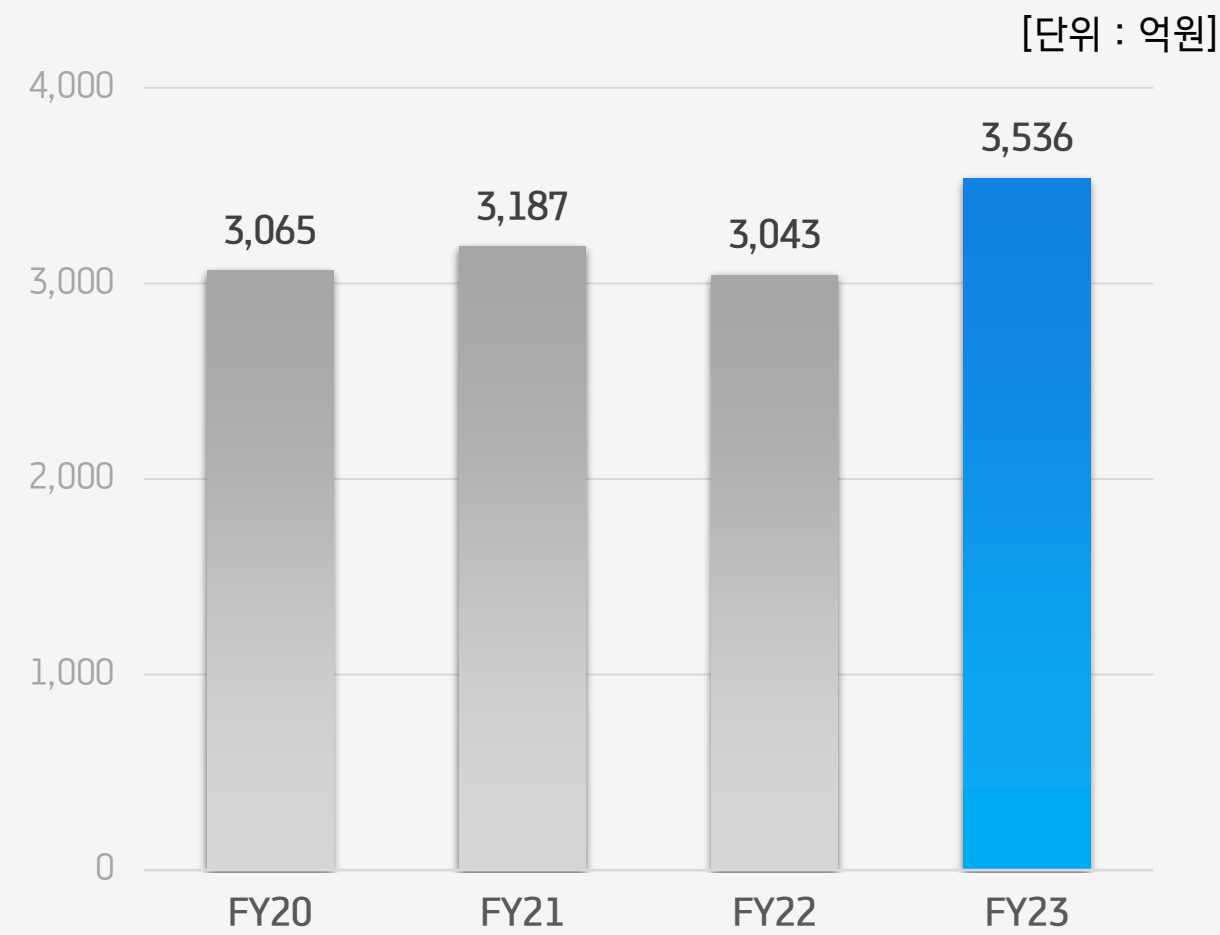
DOUZONE

1. 재무현황(연결기준)

[단위 : 백만원/연결기준]

구분	제품	2020년			2021년			2022년			2023년		
		금액	YoY	매출비중	금액	YoY	매출비중	금액	YoY	매출비중	금액	YoY	매출비중
Extended ERP 사업부문	Extended ERP	61,986	-5.4%	20.2%	72,273	16.6%	22.7%	65,283	-9.7%	21.5%	82,775	26.8%	23.4%
	-License	46,766	-9.8%	15.3%	54,353	16.2%	17.1%	45,100	-17.0%	14.8%	59,977	33.0%	17.0%
	-Maintenance	15,220	11.1%	5.0%	17,920	17.7%	5.6%	20,183	12.6%	6.6%	22,798	13.0%	6.4%
	합 계	61,986	-5.4%	20.2%	72,273	16.6%	22.7%	65,283	-9.7%	21.5%	82,775	26.8%	23.4%
Lite ERP 사업부문	Lite ERP	61,723	-7.3%	20.1%	51,552	-16.5%	16.2%	50,620	-1.8%	16.6%	37,696	-25.5%	10.7%
	-License	8,072	-15.8%	2.6%	5,477	-32.1%	1.7%	4,703	-14.1%	1.5%	1,178	-75.0%	0.3%
	-Maintenance	26,648	-9.5%	8.7%	21,695	-18.6%	6.8%	23,412	7.9%	7.7%	15,912	-32.0%	4.5%
	-Smart A 클라우드	27,002	-2.0%	8.8%	24,380	-9.7%	7.6%	22,504	-7.7%	7.4%	20,606	-8.4%	5.8%
	WEHAGO	19,715	2164.0%	6.4%	32,125	62.9%	10.1%	23,700	-26.2%	7.8%	44,914	89.5%	12.7%
	기타(전자세금계산서·클라우드 팩스)	16,982	51.9%	5.5%	9,670	-43.1%	3.0%	10,271	6.2%	3.4%	8,908	-13.3%	2.5%
	합 계	98,419	25.2%	32.1%	93,347	-5.2%	29.3%	84,591	-9.4%	27.8%	91,518	8.2%	25.9%
Standard ERP 사업부문	Standard ERP	46,170	6.4%	15.1%	48,450	4.9%	15.2%	44,083	-9.0%	14.5%	43,545	-1.2%	12.3%
	-License	24,290	7.5%	7.9%	25,984	7.0%	8.2%	19,323	-25.6%	6.3%	17,429	-9.8%	4.9%
	-Maintenance	19,199	7.6%	6.3%	19,981	4.1%	6.3%	22,430	12.3%	7.4%	23,876	6.4%	6.8%
	-I CUBE 클라우드	2,681	-9.1%	0.9%	2,485	-7.3%	0.8%	2,329	-6.3%	0.8%	2,240	-3.9%	0.6%
	그룹웨어	31,423	14.5%	10.3%	39,383	25.3%	12.4%	39,953	1.4%	13.1%	35,526	-11.1%	10.0%
	Amaranth10	-	-	-	1,916	-	0.6%	10,216	433.2%	3.4%	19,649	92.3%	5.6%
	보안	7,735	-1.9%	2.5%	7,943	2.7%	2.5%	9,051	13.9%	3.0%	7,530	-16.8%	2.1%
	합 계	85,328	8.4%	27.8%	97,692	14.5%	30.6%	103,303	5.7%	33.9%	106,250	2.9%	30.1%
기타	기타(하드웨어,전자문서,더존페이 등)	47,432	44.1%	15.5%	42,131	-11.2%	13.2%	36,942	-12.3%	12.1%	42,708	15.6%	12.1%
	임대수익	10,020	188.1%	3.3%	8,335	-16.8%	2.6%	7,562	-9.3%	2.5%	8,848	17.0%	2.5%
	연결매출	3,270	-3.0%	1.1%	4,970	52.0%	1.6%	6,623	33.3%	2.2%	21,464	224.1%	6.1%
	합 계	60,723	52.7%	19.8%	55,436	-8.7%	17.4%	51,127	-7.8%	16.8%	73,020	42.8%	20.7%
총계		306,456	16.37%	100.0%	318,747	4.0%	100.0%	304,303	-4.5%	100.0%	353,563	16.2%	100.0%

매출액(YoY)



FY20

매출 3,065억원. 신사업과 기존사업 영역이 시너지를 내며 전 사업 분야가 고르게 성장한 덕에 SW기반 기업 최초 3,000억(연간) 매출 돌파하며 사상 최대 실적 달성

FY21

매출 3,187억원. 코로나19 영향으로 인한 기업의 IT투자 지연, 사업 비수기 등에도 불구하고 이를 극복하고 사업의 안정성과 성장성을 증명.

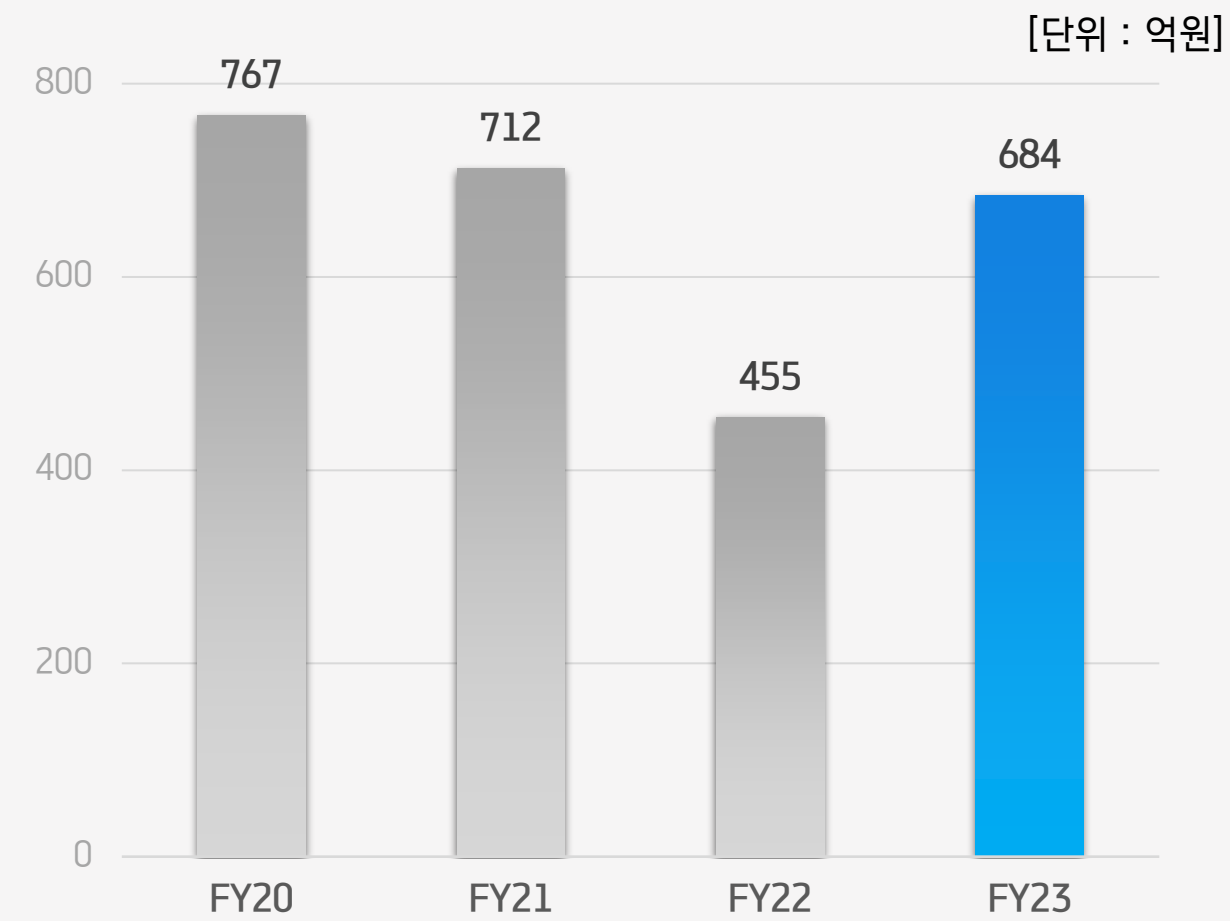
FY22

매출 3,043억원. 코로나 19로 인한 시장경기 악화, IT업계 인력난에 따른 용역 서비스 제공 지연 등으로 인한 매출 소폭 하락

FY23

매출 3,536억원, 전년동기대비 매출 16% 증가

영업이익(YoY)



FY20

영업이익 767억, 영업이익률 25.0%
향후 통제 가능한 비용구조로 영업이익의 지속적인 증가 예상

FY21

영업이익 712억원, 영업이익률 22.3%
일회성비용등의 발생으로 영업이익률 감소하였으나 정상적인 비용 구조로 반영되어 영업이익률 개선 예상

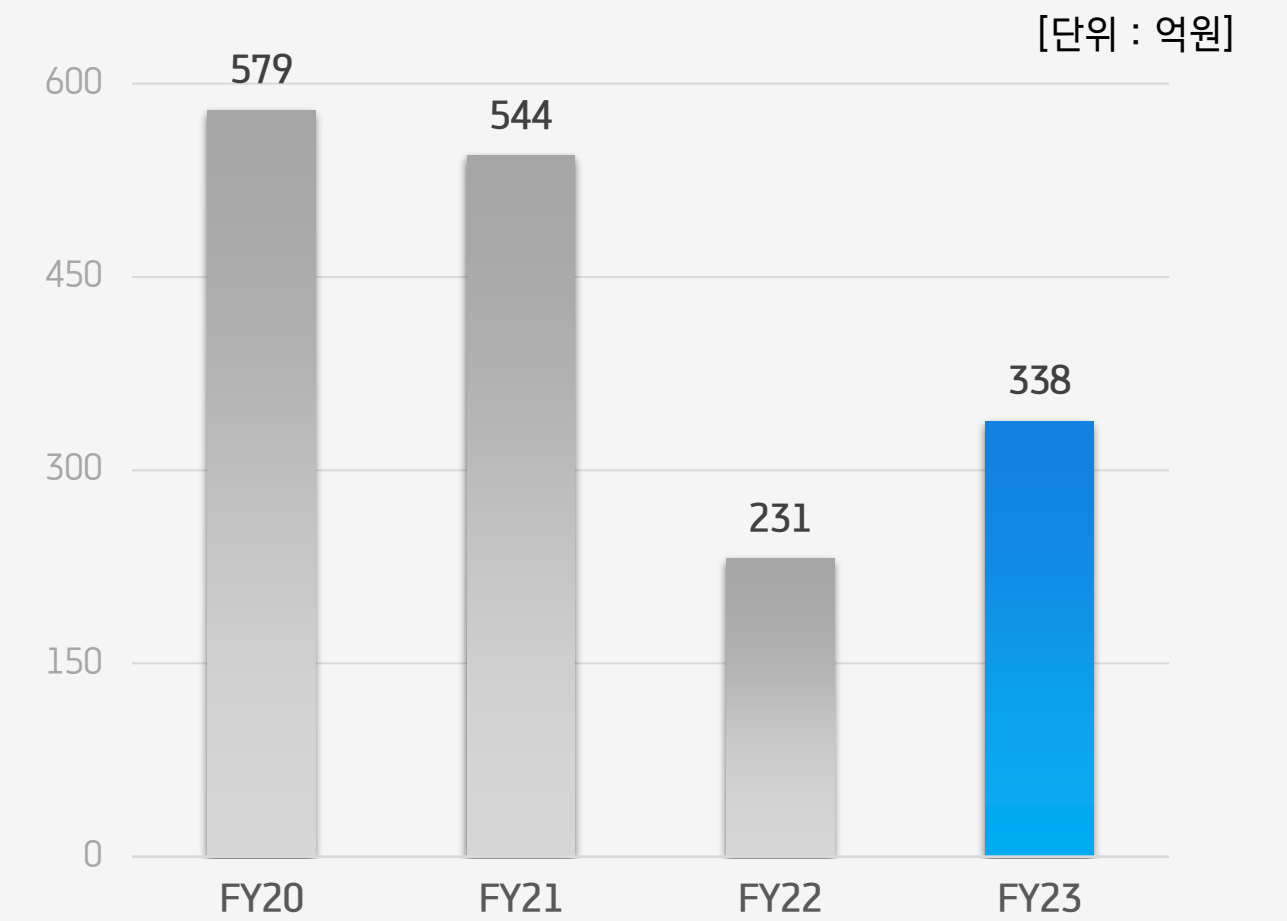
FY22

영업이익 455억원, 영업이익률 15.0%
인건비 등 원가 상승으로 영업이익 하락

FY23

영업이익 684억원. 영업이익률 19.4%
적극적인 비용 통제등으로 지속적으로 수익 개선 예상

당기순이익(YoY)



FY20

당기순이익률 27.1%
20년 연간 법인세율 20.6%(연결기준)
보통주 현금배당 1주당 450원

FY21

당기순이익률 17.1%
21년 연간 법인세율 24.2%(연결기준)
보통주 현금배당 1주당 450원

FY22

당기순이익률 8.0%. 일회성 기타비용(지분법 손실, 무형자산손상차손, 영업권손상차손의 증가)로 법인세비용차감전 계속사업이익 및 당기순이익 하락, 보통주 현금배당 1주당 123원

FY23

당기순이익률 9.6%
당기순이익 31% 배당(보통주 현금배당 1주당 217원)

합병

01. 개요

02. 합병 후 예상 지배구조

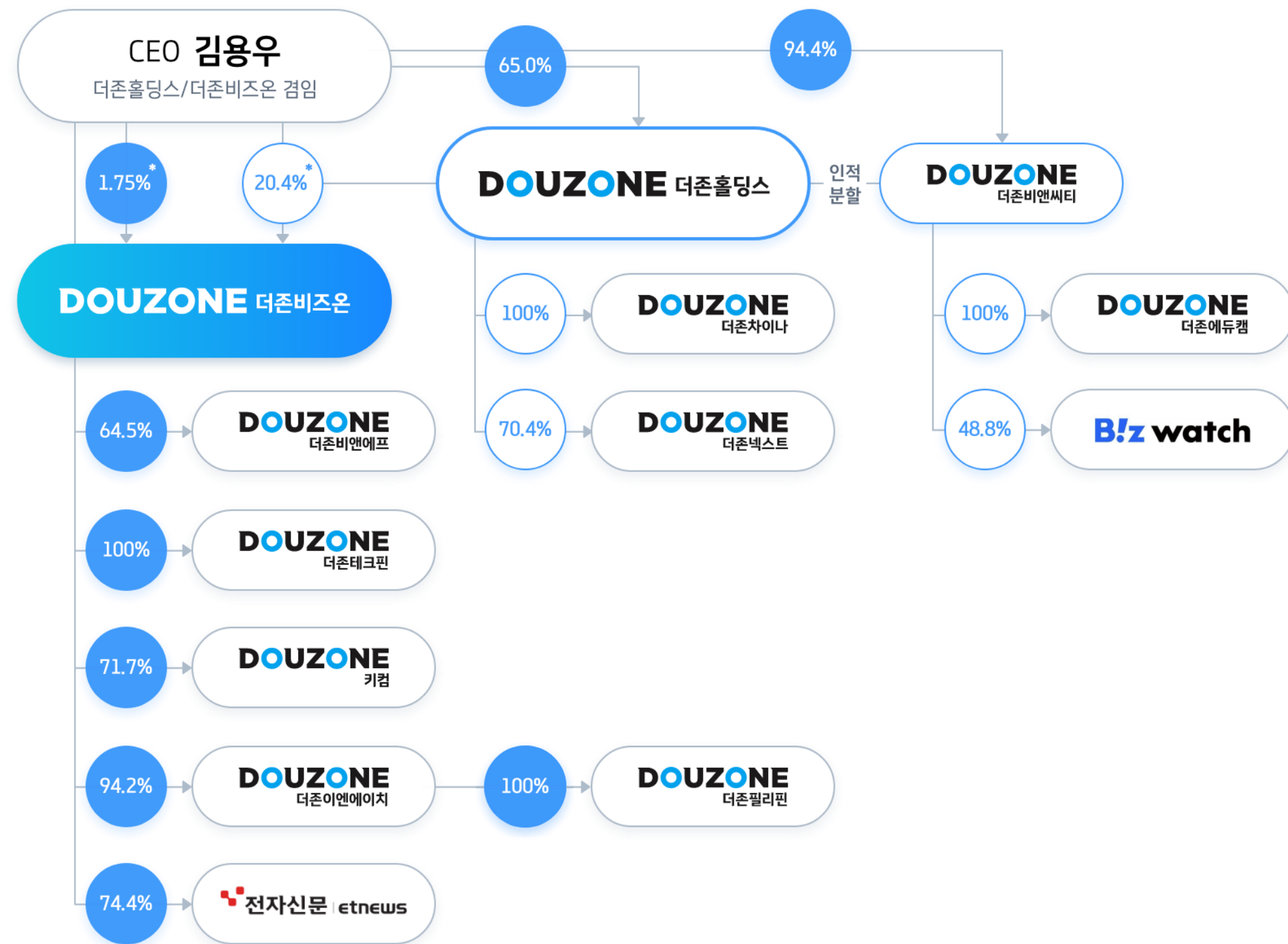
03. 합병 기대효과

DOUZONE

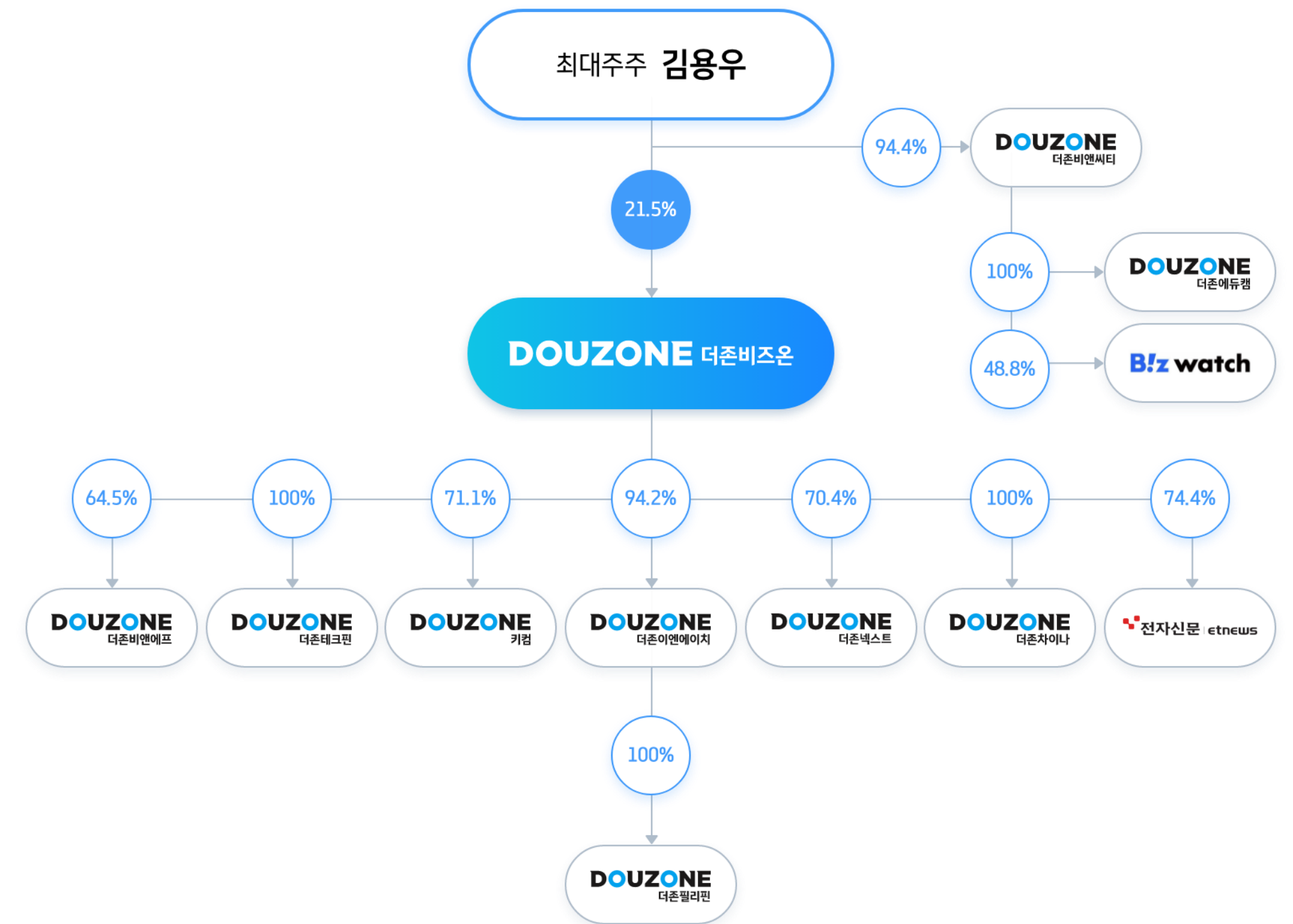
구분	내용
합병 방식	<p>(주)더존비즈온이 (주)더존홀딩스를 흡수합병하는 형태로, (주)더존홀딩스 주주들에게 합병 신주 발행 및 기 보유 중인 자기주식을 교부 신규 발행되는 더존비즈온 보통주 주식의 수와 동일한 수만큼 보통주 자기주식을 소각해 기존 더존비즈온 주주의 지분을 희석 방지</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ 존속회사 : (주)더존비즈온 ▪ 소멸회사 : (주)더존홀딩스
합병 비율	<p>주식회사 더존비즈온 : 주식회사 더존홀딩스 = 1 : 834.0507896</p>
합병가액	<ul style="list-style-type: none"> ▪ (주)더존비즈온 : 28,116원 *산정방식 : 자본시장법 시행령176조의5에 따라 가중산술평균종가로 산정 ▪ (주)더존홀딩스 : 23,450,172원 * 산정방식:자본시장법 시행령176조의5에 따라 비상장법인으로 자산가치와 수익가치를 각각 1과 1.5의 비율로 가중산술평균한 액으로 산정
주식교부방법	<p>(주)더존홀딩스의 주주에게 교부될 (주)더존비즈온의 주식의 총수 : 9,439,785주</p> <p>①합병신주 : 8,951,145주(기명식보통주,액면가 500원) 발행하여 (주)더존홀딩스의 주주들에게 지분비율에 따라 교부 (주)더존홀딩스가 보유중인 (주)더존비즈온의 보통주 8,951,145(발행주식총수의 28.44%)를 소각 예정</p> <p>②자기주식 : 합병신주로 합병대가를 전부 교부하지 못 한 경우, (주)더존비즈온이 기 보유중인 자기주식 488,640주를 활용하여 합병대가 교부 예정</p>
주식매수청구권 가격	<ul style="list-style-type: none"> ▪ (주)더존비즈온 : 29,347원 ▪ (주)더존홀딩스 : 23,450,172원 • 산정방식 : 상법 제 374조의 2 , 자본시장법 제 165조의 5, 자본시장법 시행령 제 176조의 규정에 따라 합병을 승인한 이사회 결의일 전일부터 최근 2개월, 1개월, 1주일간의 거래량 가중평균 주가를 산술 평균하여 산정.

지배 구조 단순화 / 유연하고 신속한 의사결정 구조 확립

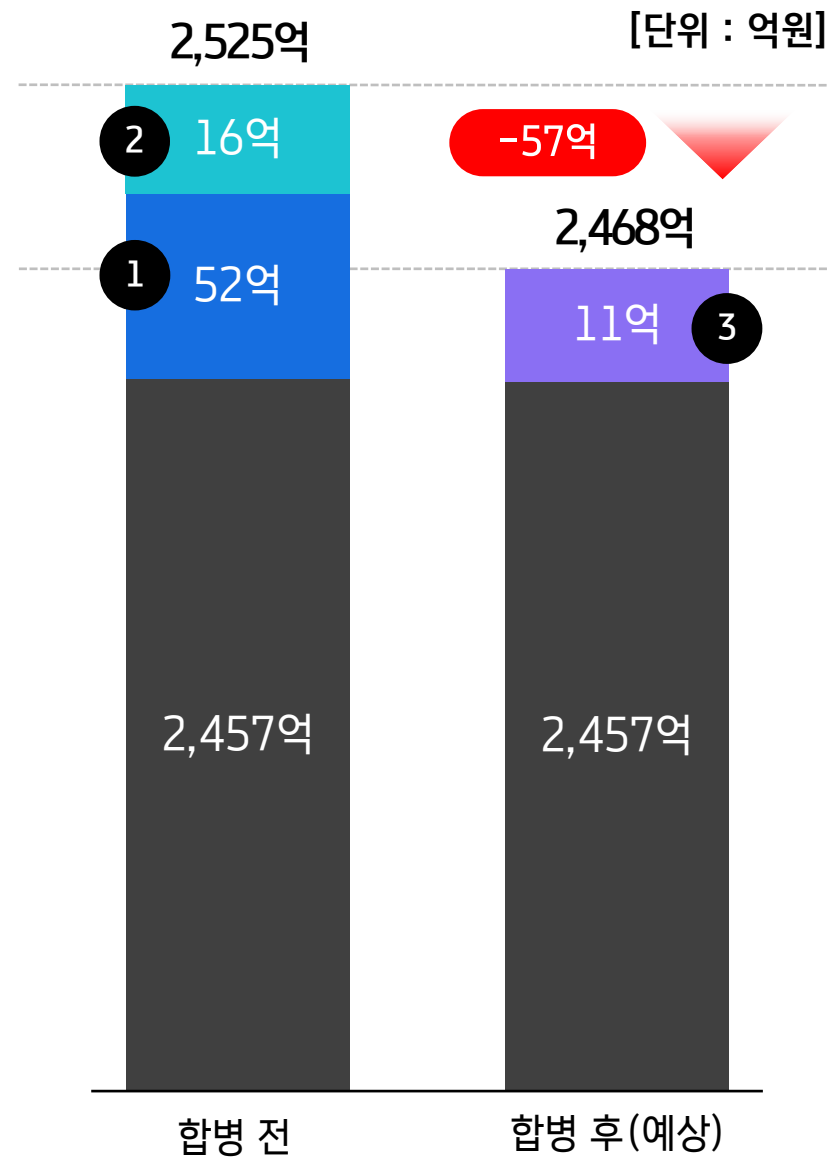
합병 전 지배구조



합병 후 예상 지배구조



수익성 개선



① 상표권수수료(로열티) 등 93지급수수료 절감
연간 52억원

② 외주수용역비 절감 (기타 인사·총무 대행용역비)
연간 16억원

③ 소멸회사(더존홀딩스)근로자 승계로 급여 및 각종 복후비 증가
연간 11억원

“약 57억원 비용 절감 효과 기대”

- 고정비 ● 상표권수수료 ● 기타수수료
- 홀딩스 임직원 급여 및 복후비

· 22년도 연말 별도 재무제표 기준
· 고정비에는 외주용역비, 상표권 수수료 등 포함 향후 관련 비용 절감으로 약 57억원 절감 효과 기대(예상)

재무구조 개선

구분	(주)더존비즈온 합병 전	(주)더존비즈온 합병 후
자산총계	8,298	8,873
유동자산	1,235	1,274
비유동자산	7,062	7,604
부채총계	4,157	4,273
유동부채	1,576	1,671
비유동부채	2,582	2,602
자본총계	4,140	4,605
유동비율	78.36%	76.24%
부채비율	100%	92.79%

주) 재무수치는 2023년 6월말 기준 별도재무제표 기준입니다.
주) 실제 합병일 기준으로 작성될 재무제표와 차이가 있을 수 있습니다.

“관리비용 및 지급수수료 등 절감효과 및 손익구조 개선을 통한 재무구조 개선”

감사합니다.

DOUZONE